



CAPA SAPVER SERVICES AUX PERSONNES ET VENTE EN ESPACE RURAL

Délivré par le Ministère de l'Agriculture
Arrêté du 31/12/2015
Conditions d'obtention du diplôme - JO du 11/05/2016
Code NSF : 330 :
Code diplôme : 50333003
Formacodes : 42056
RNCP N° 25085

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- ATSEM • auxiliaire de vie • animateur • accompagnant éducatif et social • employé de commerce

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bac Pro TCVA Technicien Conseil Vente en Produits Alimentaires et Boissons • Bac Pro SAPAT Services aux Personnes et Aux Terriroires • CAP Accompagnant éducatif et social • BPJEPS

PROGRESSION PÉDAGOGIQUE

Contenu :

Enseignements généraux : français, sport et biologie humaine, vie sociale et civique, monde contemporain, mathématiques et informatique, langue anglaise

- **Enseignements professionnels :**
- Connaissances des caractéristiques de l'enfant et des personnes âgées/en situation de handicap
- Techniques d'animation
- Techniques de vente et relation clients
- Techniques d'entretien des locaux et du linge

Méthode

- **Méthode active et participative :** alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques
- **Échanges à partir des expériences en entreprise et de situations :** visites d'entreprises, intervention de professionnels...

Mises en situations et exercices :

- Actions en sous-groupe, stage d'éducation à la santé et au développement durable, voyage d'étude
- **Accompagnement à la construction d'un projet individuel réfléchi et cohérent.**

Cette formation se déroule en 2 ans :
Le principe de l'alternance se traduit par le rythme de 2 semaines en entreprise, suivies de 1 semaine à la MFR.
Les périodes professionnelles se déroulent toutes au sein l'entreprise dans laquelle le jeune est stagiaire sous statut scolaire

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

A l'issue de la formation, l'apprenant sera apte à :

- Adopter les comportements et les attitudes indispensables à l'accompagnement d'un patient ou d'un client.
- Maîtriser sa communication • Agir dans les situations de la vie courante • Mettre en oeuvre des actions contribuant à sa construction personnelle • Réaliser des activités de vente

MOYENS MIS EN ŒUVRE POUR L'ÉVALUATION DU NIVEAU D'ATTEINTE DES OBJECTIFS

- Tutorat de chaque apprenant
- Entretiens téléphoniques avec le maître de stage et visites en entreprise
- Contrôles en cours de formation (CCF) et épreuves finales

CONDITIONS D'ENTRÉE

Public : à partir de 15 ans

- Après une troisième générale ou agricole, après un CAP

Modalités : entretien individuel + test de positionnement

COÛTS DE LA FORMATION

PAR ANNÉE	INTERNAT	DEMI-PENSION
1ère année	1909,65€	1458,30 €
2ème année	1909,65€	1458,30 €

Formation accessible aux personnes en situation de handicap ou en difficultés d'apprentissage. Nous consulter.

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES